

# Vollzeit, Teilzeit

## Vertrieb Frankreich



### Wer wir sind

my Boo ist ein innovatives Start-up aus Kiel mit mittlerweile knapp 20 Mitarbeitern. Wir produzieren außergewöhnliche Fahrräder aus dem Rohstoff Bambus und vertreiben diese in Deutschland und weltweit. Unsere Fahrradrahmen werden gemeinsam mit einem sozialen Projekt in Ghana gebaut, das wir in vielfältiger Weise tatkräftig unterstützen. Unser Business Model ist mehr als nur profitabel sein zu wollen: Unser Ziel ist es, hier in Deutschland und in Ghana zur gesellschaftlichen Entwicklung beizutragen und das Ganze mit einem ökologischen Rohstoff – Bambus.

### Was wir bieten

Wir bieten dir klar definierte Aufgaben, aber auch ein hohes Maß an Eigenverantwortung. Du sollst dich kreativ ausleben dürfen und eigene Vorstellungen einbringen. Seit mehr als fünf Jahren arbeiten wir engagiert und motiviert an my Boo und wachsen seitdem kontinuierlich.

### Dein Profil

Wir sind auf der Suche nach jemandem, der bereit ist aus Leidenschaft und Überzeugung beim Aufbau eines Social Business mit zu arbeiten und dabei auch den berühmten „Extrameter“ zu gehen. Du solltest kommunikativ sein und Spaß an der Arbeit im Team haben. Als Mitarbeiter im Vertrieb solltest du Lust auf den Dialog mit Kunden und Partnern haben. Strukturiertes und zielorientiertes Arbeiten wird vorausgesetzt.

Du solltest fließend, möglichst auf Muttersprachenniveau, Französisch sprechen. Neben den Arbeiten im Büro wirst du auch Kunden und Partner in Frankreich sowie Messen besuchen.

Wir nutzen ein CRM Tool zum strukturierten Vertrieb. Die Bedienung eines solchen Tools sollte dir nicht schwerfallen.

### Deine Aufgaben

- Aufbau eines Vertriebsnetzes von my Boo Bambusfahrrädern in Frankreich
- Betreuung von Kunden im französischen Raum (B2B & B2C)
- Vertriebstouren in Frankreich (B2B und B2C)
- Aufbau von Kooperationen und Business Development in Frankreich
- Planung und Durchführung von Events und Messen in Frankreich.

### Bewerbung

Bitte schick deine Bewerbung inkl. kurzem Lebenslauf und Anschreiben an:

[contact@my-boo.de](mailto:contact@my-boo.de)

oder

my Boo GmbH  
Hardenbergstraße 21  
24118 Kiel

Wir freuen uns auf dich!