

# Praktikum

Vertrieb & Business Development  
in Vollzeit ab sofort oder flexibel

## Wer wir sind

my Boo ist ein junges, innovatives aber mittlerweile etabliertes Unternehmen aus Kiel. Wir produzieren außergewöhnliche Fahrräder aus dem Rohstoff Bambus und vertreiben diese in Deutschland und weltweit. Unsere Fahrradrahmen werden gemeinsam mit einem sozialen Projekt in Ghana gebaut, das wir in vielfältiger Weise tatkräftig unterstützen. Unser Business Model geht deutlich über reines Gewinnstreben hinaus. Unser Ziel ist es, hier in Deutschland und in Ghana zur gesellschaftlichen Entwicklung beizutragen und das Ganze mit einem ökologischen Rohstoff – Bambus.

## Was wir bieten

Wir bieten dir klar definierte Aufgaben, aber auch ein hohes Maß an Eigenverantwortung. Du sollst dich kreativ ausleben dürfen und eigene Vorstellungen einbringen. Seit knapp 6 Jahren arbeiten wir engagiert und motiviert an my Boo und wachsen seitdem kontinuierlich.

Das Praktikum wird mit 300€ monatlich vergütet.

## Dein Profil

Wir sind auf der Suche nach jemandem, der bereit ist aus Leidenschaft und Überzeugung beim Aufbau eines Social Business mit zu arbeiten und dabei auch den berühmten „Extrameter“ zu gehen. Du solltest kommunikativ sein und Spaß an der Arbeit im Team haben. Du übernimmst bei uns primär Aufgaben im Vertrieb und leitest ein eigenes Projekt. Zusätzlich kannst du aber auch Aufgaben



im Marketing, der Pressearbeit oder im Rahmen von Veranstaltungen übernehmen. Du solltest Kommunikationsstärke mit einer strukturierten Arbeitsweise verbinden können. Mit deiner offenen Art solltest du Menschen begeistern und überzeugen. Wünschenswert aber nicht zwingend notwendig wäre eine gewisse Affinität zu Fahrrädern.

## Deine Aufgaben

- Bearbeitung von Presseanfragen und Support bei Presse-Aussendungen
- Mitarbeit bei der Organisation und Umsetzung von Events und PR-Kampagnen
- Durchführung von Mailings und Unterstützung bei allen weiteren administrativen bzw. organisatorischen, anfallenden Tätigkeiten bei my Boo
- Vieles mehr!

## Bewerbung

Bitte schicke deine Bewerbung inkl. Lebenslauf und Anschreiben an. Wichtig sind uns deine Motivationsgründe zu erfahren:

[maximilian@my-boo.de](mailto:maximilian@my-boo.de)

oder an:  
my Boo GmbH  
Hardenbergstraße 21  
24118 Kiel

Ansprechpartner: Maximilian Schay  
(Gründer & Geschäftsführer)  
0431 88997204