

Praktikum (m/w/d)

Vertrieb & Business Development Touristik
Vollzeit ab sofort oder flexibel

Wer wir sind

my Boo ist ein junges, innovatives Unternehmen aus Kiel. Wir produzieren außergewöhnliche Fahrräder aus Bambus und vertreiben diese in Deutschland und der ganzen Welt. Unsere Fahrradrahmen werden gemeinsam mit einem sozialen Projekt in Ghana gebaut, das wir in vielfältiger Weise tatkräftig unterstützen. Unser Business Model geht deutlich über reines Gewinnstreben hinaus. Unser Ziel ist es, hier in Deutschland und in Ghana zur gesellschaftlichen Entwicklung beizutragen und das Ganze mit einem ökologischen Rohstoff – Bambus.

Wir vertreiben uns Räder nicht nur an Endkunden, sondern im B2B-Bereich beispielsweise auch an Hotels als Mietfahrräder.

Was wir bieten

Bei uns bekommst du neben deinen regulären Aufgaben ein hohes Maß an Eigenverantwortung. Wir bieten dir nicht nur die Chance, kreative Lösungen und neue Ideen zu entwickeln, sondern diese auch umsetzen zu können.

Das Praktikum wird mit 300€ monatlich vergütet.

Dein Profil

Wir sind auf der Suche nach Menschen, die aus Leidenschaft und Überzeugung unser Social Business weiter zum Wachsen bringen. Du solltest kommunikativ sein und Spaß an der Arbeit im Team haben. Du übernimmst bei uns primär Aufgaben im



B2B-Vertrieb und leitest ein eigenes Projekt. Zusätzlich kannst du aber auch Aufgaben im Vertrieb an Endkunden, im Marketing, der Pressearbeit oder im Rahmen von Events übernehmen. Du solltest Kommunikationsstärke mit einer strukturierten Arbeitsweise verbinden und mit deiner offenen Art begeistern und überzeugen können. Wünschenswert – aber nicht zwingend notwendig! – ist eine Affinität zu Fahrrädern.

Deine Aufgaben

- Akquise, Pflege und Beratung von B2B-Kontakten
- Ausarbeitung neuer Vertriebsideen- und Konzepte
- Auswertung bestehender Maßnahmen und Ableitung von Insights
- Gestaltung und Teilnahme Events
- Vieles mehr!

Bewerbung

Uns ist auch wichtig, zu erfahren, was dich motiviert. Bitte schick deine Bewerbung inkl. Lebenslauf und Anschreiben an:
maximilian@my-boo.de

oder an:

my Boo GmbH
Neufeldtstr. 7
24118 Kiel

Ansprechpartner: Maximilian Schay
(Gründer & Geschäftsführer)
0431 – 221 392 – 60